



8.4.2010

Cargo Link Intl. L.P

קורס מיומנויות למנהלי מכירות

ליאור שלום,

בהמשך לסיום קורס המיומנות למנהלי המכירות ברצוני להודות לך על ההשקעה הרבה בניהול הקורס והעברתו.

בסביבה התחרותית והמאתגרת בה אנו חיים אין לנו ברירה אחרת אלא לנסות להשתפר יום יום במיומנויות הניהול, המכירות ושירות הלקוחות שאנו ועובדינו נדרשים להעמיד לרשות הלקוחות.

אין לי ספק כי בקורס המושקע שהעברת לקחתי מספר כלים לא קטן לשיפור תהליכים, ניהול אסטרטגיה, הנעה ומוטיבציה של אנשי המכירות, יצירתיות וכלים שיווקיים לרוב. כל אלו הועברו על ידך בצורה ישירה ומשלהבת תוך מתן דוגמאות רבות מניסיוןך העשיר מהשטח שהוא ההבדל החשוב ביותר בין התיאוריה למעשה.

אני בטוח כי כלים אלו ישמשו אותי בעתיד ויתרמו לחתירה האין סופית למצוינות של צוות החברה.

תודה רבה,
אלי מלניק
מנהל קרגו לינק
מקבוצת קרגו אמרפורד